

# 海外販路開拓セミナー

国内の人口減少と海外進出企業の増加に伴い、国内・現地法人の両方で人材の確保は課題となっております。特に現地法人では、高額な駐在経費解消のため、さらに現地企業への営業を展開するためにも管理職として外国人材を活用することが有効といわれています。そこで本セミナーでは、現地法人で管理職としての外国人材活用することで販路開拓に繋がった事例を紹介します。

また併せて、現地法人での不正の傾向と不正リスクへの対応のポイントも紹介します。  
皆様の積極的な参加をお待ちしております。

**日時** 2020年 **3月10日（火）** 14:00～17:00

**場所** 浜松クラウンパレスホテル3階 松の間

● **定員**：40名(先着順) ● **参加費**：無料

## 1 現地法人での外国人材の活用

※受付開始13:30～

### ■ 外国人材の活用の現状と課題

講師： 畑 芳和 氏 ((株)マイナビグローバル 営業開発課長)

### ■ 中小企業のASEANの販路開拓 ～人材活用のチャンスとリスク～

講師： 田中 公典 氏 (田中産業(株) 代表取締役)

### ■ 外国人材活用に関する主な手続きについて

講師： 新村 夕子 氏 (まほらイグレーションサービス行政書士事務所長)

## 2 現地法人のリスク管理

### ■ 『Fraud Survey』※から見る海外子会社における不正の傾向と不正リスクへの対応のポイント

※(株)KPMG FASが取りまとめた日本企業の不正に関する実態調査レポート

講師： 伊藤 俊介 氏 ((株)KPMG FAS ディレクター)



**お申込み締切：3月6日（金）**

お申込み方法/お問い合わせ  
裏面「参加申込書」に記入の上、  
右記宛に送信してください（Eメールの場合は必要事項を明記ください）

浜松市海外ビジネスサポートデスク（浜松デスク）  
Fax 053-436-1367  
TEL 053-437-7163  
Eメール [asean@net-bp.co.jp](mailto:asean@net-bp.co.jp)

※ プログラム・登壇者は予告なく変更する場合があります

# 「参加申込書」

## 海外販路開拓セミナー

貴社名/ 団体名			
所在地	〒		
①氏名	フリガナ	所属/ 役職	
②氏名	フリガナ	所属/ 役職	
③氏名	フリガナ	所属/ 役職	
TEL	(      )	FAX	(      )
E-mail			
業種			

### 講師へのご質問など

※講師への質問・特に詳しく聞きたいことなどをご記入ください。可能な限りセミナー中に回答いたします。  
※具体的な会社名等はセミナー内では開示いたしませんので、ご安心ください。  
※ただし、時間に限りがございますので、すべての質問への回答をお約束するものではありません。

※ご記入をいただいた個人情報は、本事業の実施及び本市事業に関する情報提供以外の目的には使用いたしません。

申込先 : 浜松市海外ビジネスサポートデスク  
FAX :053-436-1367  
Eメール:[asean@net-bp.co.jp](mailto:asean@net-bp.co.jp)  
申込期間 : 令和2年3月6日 (金) まで